



В подкрепа на бизнеса

Мостове към Европа

Месечен бюлетин на Enterprise Europe Network - център Русе

ESCALAR: до 1,2 милиарда евро, за да се помогне на предприятията с голям потенциал да се разрастват и да разширяват дейността си в Европа ¹



На 8 април 2020 Комисията стартира ESCALAR — нов инвестиционен подход, разработен съвместно с Европейския инвестиционен фонд (ЕИФ). Този подход ще подпомогне рисковия капитал и финансирането на растежа за обещаващи предприятия, като по този начин им позволи да се разраснат в Европа и да спомогнат за укрепването на европейския икономически и технологичен суверенитет. Тази инициатива ще предостави до 300 милиона евро с цел увеличаване на инвестиционния капацитет на фондовете за рисков капитал и фондовете за дялово участие, което ще доведе до инвестиции в размер до 1,2 милиарда евро — или четири пъти повече от първоначалните инвестиции — в подкрепа на обещаващи дружества.

Със стартирането на ESCALAR Комисията изпълнява едно от обявените в новата стратегия за МСП действия за подобряване на достъпа до финансиране за МСП. Тази инициатива е особено важна в трудното икономическо положение, в което понастоящем се намират МСП поради пандемията от коронавирус. Тя ще подкрепя иновативните дружества по време на кризата и след нея, за да се гарантира, че Европа може да се развива и да бъде на челно място в сферата на световните технологични разработки, и за да се ускори икономическото ѝ възстановяване.

¹ По информация на Европейската комисия, IP/20/628



В подкрепа на бизнеса



Комисарят по въпросите на вътрешния пазар Тиери Бретон заяви: „Комисията използва всички инструменти, с които разполага, за да помогне на дружествата да преодолеят кризата с коронавируса. Днес засилваме подкрепата си за многобройните обещаващи европейски предприятия, за да гарантираме, че те ще могат да продължат да се развиват и разрастват в Европа. С ESCALAR ние помагаме за отключването на значителни допълнителни частни инвестиции в подкрепа на създаването на утрешните пазарни лидери.“



Изпълнителният директор на ЕИФ Ален Годар заяви: „Разрастващите се предприятия се нуждаят от финансиране на растежа, за да могат да развиват все повече своята стопанска дейност. С подобряването на условията за финансиране повече разрастващи се предприятия в ЕС могат да решат да останат в Европа, за да продължат своя растеж, което е особено важно в настоящия кризисен период, когато дружествата в растеж може да се нуждаят от допълнителна подкрепа от своите инвеститори. Пилотният проект ESCALAR може да помогне на самите фондове да се разраснат, което да доведе до увеличаване на техните средства. По този начин ще се подпомогнат рисковият капитал на ЕС, инвестиран на по-късен етап, и екосистемите от фондове на ЕС, насочени към растеж.“

В пилотната си фаза ESCALAR ще предостави до 300 милиона евро, подкрепени от Европейския фонд за стратегически инвестиции (ЕФСИ). Това ще има за цел увеличаване на инвестиционния капацитет на фондовете за рисков капитал и фондовете за дялово участие, което ще доведе до инвестиции в размер до 1,2 милиарда евро — или четири пъти повече от първоначалните инвестиции — в подкрепа на обещаващи дружества. Заинтересованите управители на фондове могат да участват в схемата, като отговорят на откритата покана за изразяване на интерес, публикувана днес от ЕИФ.

ESCALAR има за цел да подпомага набирането на средства чрез поемане на задължения, достигащи до 50 % от размера на фонда. Инициативата е насочена както към нови фондове за финансиране на разрастващи се предприятия, така и към съществуващи фондове, които желаят да подкрепят предприятията с голям потенциал от своя портфейл, за да продължат да развиват техния растеж.

Настоящата инициатива ESCALAR е пилотна фаза за 2020 г. с цел въз основа на този пилотен опит ESCALAR да се превърне в основен европейски финансов инструмент, наред със съществуващите финансови инструменти след 2020 г., в рамките на следващата многогодишна финансова рамка (2021—2027 г.). ЕИФ управлява анализа и подбора на средствата.



Снимка: tech.eu

Контекст

Настоящата пандемия от коронавирус насочи вниманието към факта, че много дружества в Европа се сблъскват с трудности при намирането на достатъчно инвестиции, за да се развият и разрастват в Европа. Смята се, че до 90 % от бързо разрастващите се дружества са изправени пред проблеми, свързани с финансирането на растежа им в Европа. Това означава, че дружествата не успяват да намерят финансиране в Европа и трябва да преустановят дейността си или че обещаващите стартиращи предприятия в Европа напускат Европа на етапа на своето разрастване.

Поради кризата с коронавируса временно са затворени възможностите за излизане (като търговски продажби или първоначално публично предлагане) за фондовете за рисков капитал и фондовете за дялово участие, което означава, че тези фондове ще трябва да подкрепят бързо разрастващи се дружества от своя портфейл за по-дълъг период. Инвестициите от ESCALAR ще подпомагат фондове, които правят инвестиции (включително последващи инвестиции) в бързо разрастващи се предприятия, което ще им позволи да преминат през този период на икономически сътресения.

ESCALAR има за цел да спомогне за преодоляването на някои от тези проблеми, като укрепи наличието на рисков капитал и финансиране на растежа в Европа. Рисковият капитал — форма на финансиране на стартиращи предприятия, за които се счита, че имат висок потенциал за растеж — и финансирането на растежа са от жизненоважно значение за един добре функциониращ съюз на капиталовите пазари, но все още не са достатъчно развити в Европа, особено на етапа на разрастване.

Инициативата допълва съществуващите финансови инструменти. Тя е единствена по рода си, тъй като дава на инвеститорите възможност за по-висока възвръщаемост поради факта, че възвръщаемостта на дяловете на ESCALAR е както частично подчинена, така и ограничена. Това може да помогне на управителите на фондове да наберат повече частни средства, за да увеличат капацитета си за финансиране и да посрещнат по-добре големите потребности от финансиране на европейските разрастващи се предприятия, особено в трудни времена.

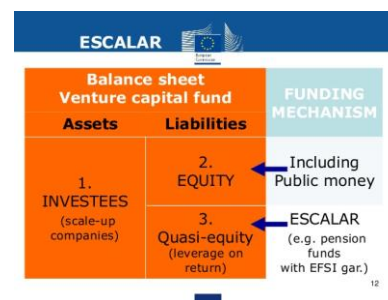
За повече информация:

Покана за изразяване на интерес

Уебсайт на ЕФСИ

Мерки на ЕС във връзка с коронавируса

Разгръщане на пълния потенциал на европейските МСП



Снимка: European Commission

Онлайн инструмент на PwC помага на бизнеса да оцени готовността си за коронакризата ²

Според проучване на компанията 82% от финансовите директори по света очакват епидемията да повлияе съществено дейността на дружествата им



Снимка: Shutterstock, www.capital.bg

Консултантската компания PwC разработва безплатен онлайн инструмент, с който фирмите могат да измерят потенциалния ефект, който коронакризата ще окаже върху бизнеса им, и да оценят готовността си да отговорят на свързаните с нея предизвикателства.

"Важно е бизнесите да се подготвят за и да отговорят на тази "нова нормалност", за да могат в идеалния случай да излязат от ситуацията още по-силни", посочват от PwC. За тази цел дружествата трябва да изработят такива методи за отговор, които да бъдат устойчиви не само в момента, а и през предизвикателните месеци, които предстоят - скорошни проучвания на консултантската компания например показаха, че 82% от финансовите директори по света (и 87% от колегите им в САЩ и Мексико) очакват епидемията да повлияе съществено бизнеса им. А три четвърти от мениджърите казват, че ще са им необходими три месеца, за да възстановят нормалния ритъм на дейност на компаниите си и то ако коронакризата свърши още сега.

Онлайн въпросникът COVID-19 Navigator е достъпен на английски и е съставен от три раздела, които разглеждат текущото състояние на дадената компания и готовността ѝ да отговори на COVID-19 в шест области - система за управление и отговор на кризи; работна сила; операции и верига на доставките; финанси и ликвидност; данъци и търговия; стратегия и бранд.

След попълването му, което отнема 20-30 минути, фирмите могат да получат персонализирана оценка за потенциалното въздействие, което кризата би могла да окаже на бизнеса им, както и на това докъде е стигнала дадената компания в подготовката си да отговори на новите предизвикателства, породени от пандемията. На база на резултатите от PwC дават и конкретни индивидуални препоръки и съвети за това в каква посока следва да бъдат фокусирани повече усилия за всяка от шестте изследвани области. В допълнение компаниите могат да се свържат и със специалисти от PwC, с които допълнително да обсъдят резултатите.



Снимка: www.pwc.com

² По информация на www.capital.bg, 9 април 2020

Комисията има готовност да продължи да подкрепя хранително-вкусовата промишленост на ЕС³

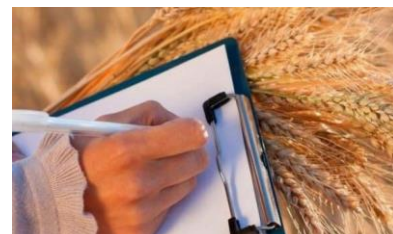
След появата на епидемичното огнище от коронавирус хранително-вкусовата промишленост на Европейския съюз демонстрира своята устойчивост и продължава да предоставя на европейците висококачествени и безопасни храни. В същото време обаче земеделските стопани и производителите са изправени пред трудности и все по-голям натиск. Гарантирането на продоволствената сигурност и ефективната верига за доставки на храни в целия континент продължават да бъдат един от приоритетите на Комисията.

Комисията продължава да следи отблизо всички селскостопански пазари и търговията с хранителни продукти, като обсерваториите на пазара на ЕС се актуализират редовно. По време на видеоконферентна среща на 25 март 2020 Януш **Войчеховски**, комисар по въпросите на земеделието, направи преглед на ситуацията за министрите на земеделието от ЕС.

Комисарят **Войчеховски** заяви: *Изправени сме пред безпрецедентна криза и аз съм безкрайно благодарен на нашите земеделски стопани и производители за неуморния им усилен труд въпреки нарастващите трудности и натиск. В тези трудни времена веригата ни за доставка на храни успява да докаже своята устойчивост. На днешната ни среща направихме общ преглед на тази бързо променяща се ситуация. Вслушах се внимателно и си отбелязах всички предложения и искания. Сега предстои Комисията да ги анализира и да им отговори. Ще продължа да следя ситуацията в тясна връзка с държавите членки. При необходимост сме готови да предприемем по-нататъшни действия.*

От началото на кризата Комисията прие изброените по-долу мерки в подкрепа на сектора на хранително-вкусовата промишленост:

- **Удължаване на крайния срок за подаване на заявленията за плащания по ОСП:** новият краен срок за подаване на заявленията ще бъде 15 юни 2020 г., а не 15 май, което ще даде повече гъвкавост на земеделските стопани да попълнят своите заявления в тази трудна и безпрецедентна обстановка. Новината за удължаването на този срок вече беше съобщена на Италия, а



Снимка: agro.bg



Снимка: agronovinite.com

³ По информация на Европейската комисия, IP/20/531

Комисията проучва правните стъпки за прилагането на това удължаване за всички държави членки.

- **Увеличена държавна помощ:** съгласно новоприетата временна рамка за държавна помощ земеделските стопани вече могат да се възползват от максимална помощ от 100 000 EUR на стопанство, а предприятията за преработка на храни и за маркетинг на храни могат да се възползват от максимум 800 000 EUR. Тази сума може да бъде допълнена с помощ de minimis (вид национална помощ, специално предвидена за селскостопанския сектор), която може да бъде отпусната без предварително одобрение от Комисията. Наскоро максималната стойност на тази помощ беше увеличена до 20 000 EUR (и до 25,000 EUR в някои определени случаи). Това означава, че по временната рамка общата национална помощ, която може да бъде отпусната за едно земеделско стопанство, възлиза на до 120,000 EUR (или 125,000 EUR).
- **Непрекъснат поток от хранителни продукти в ЕС:** Комисията си сътрудничи тясно с държавите членки, за да осигури функциониращ единен пазар на стоки чрез създаването на „зелени ленти за преминаване“. Проверките на гранично-пропускателните пунктове по тези зелени ленти, определени според дадени възлови гранично-пропускателните пунктове, няма да надвишават 15 минути. Понастоящем се дава възможност за преминаване на всички стоки, включително продуктите на хранително-вкусовата промишленост.



Снимка: rabotavuk.com

За повече информация

Обсерватории на пазара

ЕС и 15 членове на Световната търговска организация (СТО) се договориха за временен механизъм за обжалване при търговски спорове ⁴

В отговор на продължаващата парализа на Апелативния орган на СТО, на 27 март 2020 ЕС и 15 други членове на СТО се договориха за механизъм на завеждане на жалби и уреждане на възникнали между тях търговски спорове. Като доказателство за неотклонната си и безрезервна подкрепа на една основаваща се на правила система на търговия, ЕС зае водеща



Снимка: www.investor.bg

⁴ По информация на Европейската комисия, IP/20/538

позиция в процеса по предприемане на тази извънредна мярка в рамките на СТО.

Комисарят по въпросите на търговията Фил Хоган заяви: „Днешното споразумение е в изпълнение на политическите ангажименти, поети на министерско равнище в Давос през януари. Това е мярка, с която се неутрализира временната парализа на функцията на СТО за обжалване при търговски спорове. Споразумението свидетелства за убеждението на ЕС и редица други държави, че във времена на криза съвместните усилия са най-добрият вариант. За нас работата за възстановяване на функционирането на системата за уреждане на спорове на СТО остава приоритет. Междувременно приканвам останалите членове на СТО да се присъединят към това отворено споразумение, което е от основно значение за спазването и прилагането на правилата на международната търговия.“

Многостранният временен механизъм за арбитраж при обжалване отразява обичайните правила на СТО за обжалване и може, докато Апелативният орган на СТО не функционира напълно, да се използва между всички членове на организацията, които желаят да се присъединят към него.

Споразумението от 27 март 2020 е знак за значението, което членуващите в СТО държави — Австралия, Бразилия, Канада, Китай, Чили, Колумбия, Коста Рика, Европейският съюз, Гватемала, Хонконг, Китай, Мексико, Нова Зеландия, Норвегия, Сингапур, Швейцария и Уругвай — отдават на една функционираща двустепенна система на СТО за уреждане на спорове. Подобна система гарантира, че търговските спорове могат да бъдат решавани чрез безпристрастна и независима процедура, което е от съществено значение за наличието на една основаваща се на правила многостранна система на търговия.

Очаква се през следващите седмици, след като членовете на СТО приключат вътрешните си процедури, многостранният временен механизъм за арбитраж при обжалване да бъде официално обявен пред СТО и след това да започне да функционира.

За повече информация

Декларация на министрите

Текст на споразумението

Изявление на министрите, Давос, 24 януари 2020 г.

Изявление на ЕС на заседанието на Общия съвет на СТО на 9 декември 2019 г.

Предложение на ЕС за реформа на Апелативния орган



Снимка: www.wto.org



Снимка: www.swissinfo.ch

Брюксел одобри схемата от 150 млн. евро за кредитиране на малки фирми ⁵

Средствата ще бъдат предоставяни до 31 декември 2020 г.

Европейската комисия одобри за България схема в размер на 150 млн. евро (приблизително 294 млн. лева) в подкрепа на малките и средни предприятия в контекста на избухналата пандемия от коронавирус. Схемата е одобрена съгласно Временната рамка за държавната помощ, приета от Комисията на 19 март 2020 г. и изменена на 3 април 2020 г.

Съгласно схемата публичното подпомагане ще бъде под формата на капиталови и квазикапиталови инвестиции. Тя ще бъде отворена за малки фирми, осъществяващи дейност във всички сектори с някои изключения, и има за цел да подобри достъпа до ликвидност на тези предприятия, които са най-силно засегнати от икономическото въздействие на избухналата пандемия от коронавирус, като по този начин им се помогне да продължат дейностите си, да започнат да инвестират и да запазят работните места.

Комисията е установила, че българската схема отговаря на условията, посочени във Временната рамка. Подкрепата няма да надвишава 800 000 евро на дружество, собствен капитал и квазикапиталови средства ще бъдат предоставени само на платежоспособни дружества и помощта може да бъде предоставена до 31 декември 2020 г. Въз основа на това Комисията е одобрила мерките съгласно правилата на ЕС за държавните помощи.

Мярката беше представена по-рано от министъра на финансите Владислав Горанов, като средствата ще се отпускат чрез Българската банка за развитие по схема за необезпечени кредити.

Свързване на специалисти по терапия и пациенти онлайн ⁶

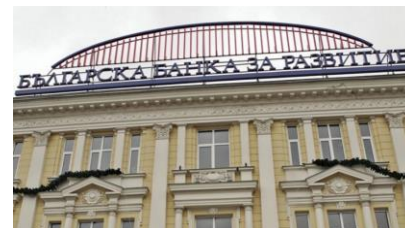
Пейзажите на Исландия имат уникална красота. Но въпреки привлекателността си, те представят и логистични проблеми за хората,

⁵ Информация на www.economic.bg, 24 април 2020

⁶ По информация на NetLife Newsletter, Issue 94, 30 март 2020



Снимка: Economic.bg/Архив



Снимка: www.pariteni.bg



които живеят и работят в страната, и по-специално за тези, които се опитват да получат достъп до услуги като терапия. С помощта на Enterprise Europe Network исландската цифрова платформа Kara Connect решава този проблем чрез премахване на необходимостта от пътуване, като свързва терапевти и професионалисти с техните клиенти чрез виртуални срещи.

Помощта за младото население на Исландия винаги е била мотивираща сила в кариерата на изпълнителния директор и основател на Кара Конект, Торнбьорг Хелга Вигфусдотир. Първоначално обучена като образователен психолог, Вигфусдотир влезе в политическата сфера, за да подобри живота на младите граждани, но напусна политиката скоро след това да поеме още по-активна роля.

Тя оценява логистичните проблеми, които исландският пейзаж представлява по отношение на това деца да получат достъп до терапия и осъзнава, че решението може да бъде намерено в технологиите. "Трудно е да шофираш в Исландия през лятото, но представете си през зимата, когато е снежно и ветровито. Имате деца, които се нуждаят от подкрепа. Те или живеят далеч, или родителите им не могат да карат цял час през града, - казва Вигфусдотир. "Всички тези неща могат да се подпомогнат изключително много с дигитализацията."

Вигфусдотир разработи технологичната платформа, за да улесни тази връзка и основа Трарра - бизнес, който наема екип от логопеди за провеждане на онлайн сесии с деца, които в противен случай няма да имат достъп до традиционна среща. Тя бързо разбра, че платформата, използвана в Трарра сесиите, има по-голям потенциал от просто речева терапия. След това тя основава втори бизнес, Kara Connect, за да направи самата платформа достъпна за всички терапевти и специалисти предлагащи услуги.

Кара е работна станция за професионалисти в областта на здравеопазването, образованието и благосъстоянието. Тя работи като платформа за всички видове терапевти за провеждане на дигитални сесии и чатове, "обясни Вигфусдотир." Имаме 14 вида терапевти, използващи платформата - включително поддръжка на алкохолно-зависими, психолози, социални работници, диетолози и медицински сестри. Преобразуваме офиса ползващ писалки и хартия в цифровата ера. "

Платформата, която също се справя с управлението, графика и фактурирането на професионалистите, увеличава максимално времето,



Снимка:
www.nordicstartupbits.com



прекарано с всеки пациент и свежда до минимум свързаните с тях документи и пътувания.

Изнасяне на онлайн срещи

Вигфусдотир знаеше, че има потенциал за разширяване на технологичната фирма, но откри, че другите пазари се различават съществено от този в нейната родна Исландия. Поради тази причина тя се потърси подкрепата на Enterprise Europe Network. „Основният проблем за Кара Конект и повечето компании, които се разширяват в чужбина, е, че познават местния пазар, но когато отивате в друга държава, винаги има големи разлики“, казва Мийол Уолдорф, ръководител на проекта в Иновационен център Исландия, член на Исландската мрежа ,

„Мрежата влезе в игра, защото се нуждаехме от помощ в нашата стратегия за растеж и заедно разбрахме, че шведският и датският пазари са силно дигитализирани и ще бъдат по-готови от другите пазари“, казва Вигфусдотир.

За да навлезе на датския и шведския пазар, мрежата предостави на Вигфусдотир контакти в Дания и улесни срещи в Стокхолм и Гьотеборг. С подкрепата на мрежата бизнесът дори създаде офис в инкубатор в шведската столица.

Мрежата също насочи Кара Connect за получаване безвъзмездни средства от ЕС и помогна фирмата успешно да кандидатстват за наградите за скандинавски стартап, което повиши доверието към бизнеса в други европейски страни. Мрежата също покани Вигфусдотир да говори на събития за жени предприемачи - тема, близка до сърцето ѝ. Като цяло подкрепата на мрежата помогна на Kara Connect да процъфти от малък исландски стартап до добре свързана, общоевропейска технологична фирма.

Бъдещето накратко

Вигфусдотир има амбициозни планове за компанията и иска да продължи разширяването на Кара Конект на нови пазари. "Кара Конект имаше голямо социално въздействие не само за хората в селските райони, но и за хората, които нямат подкрепа", казва тя. Мрежата вече осигури на фирмата контакти в Обединеното кралство, което е следващия им фокус пазар. Други предвидени за разширяване места включват Германия и Източна Европа.



Снимка: www.vb.is,
Изпълнителния директор и
основател на Кара Конект,
Торнбьорг Хелга Вигфусдотир



Снимка: www.karigun.com

„С помощта на мрежата Кара Конект може да се движи по-бързо по пътя си за растеж“, казва Уолдорф. Това със сигурност изглежда така, тъй като догодина бизнесът предвижда ръст от 20% на месец. „Много съм щастлива от възможността и връзките, които имаме с Мрежата, особено с хората, те са много подкрепящи. Те продължават да ни предлагат помощ и се оказаха невероятни“, казва Вигфусдотир.



Снимка: medium.com

За повече информация:

<https://youtu.be/WCv8dsAw6Nk>

ЕК обещава подкрепа за туристическия сектор ⁷

Евродепутатите настояват за яснота как ще можем да почиваме лятото



Туризмът е първият сектор, засегнат от коронавируса и е вероятно най-бавно да се възстанови от кризата. „Трябва да предложим солиден отговор...Туризмът е наш приоритет и се опитваме да направим колкото е възможно повече със съществуващите фондове.“ Това заяви

⁷ По информация на www.economy.bg, 22 април 2020

еврокомисарят по вътрешния пазар Тиери Бретон във видео дебат с Комисията по транспорт и туризъм (TRAN) в Европейския парламент.

Освен осигуряването на защита чрез краткосрочно финансиране, еврокомисарят заяви, че туризмът трябва да се възползва в голяма степен от дългосрочните планове за възстановяване при кризи, които ще бъдат финансирани чрез следващия дългосрочен бюджет на ЕС (2021-2027). Той изрази подкрепата си за идеята за специална бюджетна линия за преодоляването на тази криза от сектора. Комисарят също така добави, че крайната цел е да се реформира и възобнови туристическият сектор и предложи тази есен да се проведе европейска среща на върха по туризъм в подкрепа на устойчивия туризъм.

Някои евродепутати от TRAN също поискаха по-голяма сигурност по отношение на ограниченията за пътуване и движение, които е възможно да продължат през следващите месеци, включително **възможни забрани за посещение на плажове поради правилата за социално дистанциране**. Еврокомисарят обясни, че са необходими достатъчно гаранции за безопасност и сигурност преди премахването на тези ограничения. Той добави, че работата по улесняване на пътуванията е в ход и **ще има повече яснота преди лятото**.

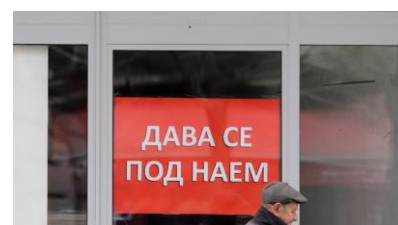
По въпросите относно правата на пътниците и ваучерите, предлагани от компаниите в замяна на анулирани резервации, комисарят увери евродепутатите, че **правата на пътниците остават защитени и държавите членки вече могат да подкрепят туристическия си бизнес, като предоставят ликвидност на компаниите, включително за посрещане на исканията на пътниците за възстановяване на разходите**.

Министър Горанов представи мерки в помощ на хората, малкия и средния бизнес ⁸

Министърът на финансите Владислав Горанов представи икономически мерки в помощ на хората и бизнеса в общ размер на 4,5 млрд. лв. Те са разпределени в 8 различни инструмента и са предназначени за малкия и



Снимка: iconomist.bg



Снимка: bnr.bg

⁸ По информация на www.economy.bg, 21 април 2020

среден бизнес, както и за самонаетите лица и хората, които са в неплатен отпуск заради пандемията от коронавируса.

Едната група мерки са насочени към хората, лишени от възможност да полагат труд заради пандемията. Програмата стартира през Българската банка за развитие (ББР) и е под формата на отпускане на безлихвени кредити. Всички желаещи да се възползват от нея трябва да имат поне 5 изработени дни през месец март. Самоуsigуряващите се, които имат спад в доходите си поне 20%, имат право да кандидатстват за безлихвени кредити до 4500 лева с 24 месеца гратисен период и срок на издължаване до 5 години. Размерът на вноските ще се определи между банките и правоимащото лице. Срокът на програмата за кандидатстване е до края на 2020 година. До момента 12 търговски банки са проявили интерес към инструмента. Министър Горанов обясни, че очаква още банки да проявят интерес към този инструмент.



Снимка: www.pariteni.bg



Втората група мерки са насочени към осигуряване ликвидност за малкия и среден бизнес. ББР ще управлява инструмента през търговските банки. Ще се отпускат необезпечени оборотни кредити до 300 000 лв. Портфейла по тези кредити може да достигне 2 млрд. лв., а срокът за кандидатстване е края на 2020 година.

През Европейския инвестиционен фонд през ОББ, Прокредит банк и Уникредит могат да се отпускат кредити с максимален размер 3,6 млн. лв. за рефинансиране на задължения. Тази мярка е за подпомагане на малки и средни предприятия.

През Фонда на фондовете могат да се отпускат микрокредити за подпомагане на малки и средни предприятия. Там е възможна и лихвена субсидия. Гратисният период е до 24 месеца с лихвени нива значително под пазарните. Министър Горанов обясни, че се работи с Министерството

на труда и социалната политика за превръщането на този инструмент в безлихвено финансиране. Размерът е до 50 000 лева.

Фонд на фондовете ще управлява инструмент за капиталови инвестиции. Той е предназначен за компании с потенциал да подпомагат и възстановяват икономиката след кризата. Инструментът е специфично насочен към компании в сферата на иновациите и дигитализацията. Това около 400 компании и стартиращи предприятия.

Фондовете за градско развитие са нов инструмент, но в период на криза са особено атрактивни, тъй като могат да финансират дейности, които обичайно трудно могат да бъдат финансирани по обичайната банкова дейност.

До няколко дни ще бъдат разработени допълнителни информационни материали под формата на клипове, обясни още финансовият министър.



Снимка: www.bloombergtv.bg

Enterprise Europe Network Русе

БЦП МСП - Русе

Адрес: 7000 Русе

ул. "Кресна" 14

Тел.: +359 82 821 472

Факс: +359 82 821 472

e-mail: enterprise-europe-network@smebg.net

www.enterprise-europe-network.smebg.net

Neither the European Commission nor any person acting on behalf of the European Commission is responsible for the use which might be made of the information contained herein. The views in this publication are those of the author and do not necessarily reflect the policies of the European Commission.

