



В подкрепа на бизнеса

Мостове към Европа

Месечен бюлетин на Enterprise Europe Network - център Русе

Как Enterprise Europe Network помага на
бизнеса – успешна история

Повишаване на дигиталната устойчивост на
Исландия, хакер по хакер ¹

Синдис е начало на иновациите в услугите и продуктите за киберсигурност. Голямата амбиция на тази водеща компания за информационна сигурност е да превърне Исландия в световен лидер в киберсигурността. Но първо фирмата трябва да подобри устойчивостта на страната по отношение на киберсигурността.

Към по-устойчиво на киберсигурност общество

Решението идва под формата на национална платформа за откриване на грешки. Този уеб портал за докладване използва ноу-хау на етични хакери, изследователи по сигурността и ентузиастични по киберсигурност, за да идентифицира и да се справи с уязвимостите в цялата дигитална инфраструктура на Исландия. Те получават награди или премии за докладване на тези уязвимости в киберсигурността.

Идеята има голям потенциал, но Syndis не разполага с ресурси, за да ускори и разшири програма за откриване на грешки, предназначена за големи общности. Компанията също така знае, че има налично финансиране – предвид значението, което ЕС отдава на инвестирането в киберсигурност – но не знае откъде да започне.

През 2022 Syndis се обръща към Enterprise Europe Network - Исландия, за да види как може да превърне една иновативна концепция в успешен продукт.



В подкрепа на бизнеса



Изображение: Defend Iceland

¹ Информация на Enterprise Europe Network's NetLife Newsletter, брой 142, 29 април 2025

Организацията-домакин на мрежата Исландски център за изследвания (Rannís) управлява и координира участието на страната във финансиране от ЕС. И най-важното - наблюдава дейността на Програма „Цифрова Европа“ на Европейската комисия, която предоставя възможности за финансиране на проекти за киберсигурност.

Сигтрудур Гуднадотир и Мьол Валдорф, старши съветници в Rannís, напътстват Syndis във всяка стъпка от процеса - от подготовката до подаването на предложението. „Оценихме дали поканата е приложима за тяхната проектна идея по време на процеса на подготвяне на предложението за безвъзмездна финансова помощ“, казва Гуднадотир. „За да помогнем на фирмата да демонстрира международния потенциал на проекта, ги насочихме да покажат ясната връзка между собствената им визия и тази на европейските и националните политики за киберсигурност.“



Изображение: Defend Iceland

Краудсорсинг за по-безопасна дигитална среда за бизнеса и гражданите



През 2023 Enterprise Europe Network Iceland помогна на Syndis да осигури над 2 милиона евро от Програма „Цифрова Европа“, за да осъществи проект, който ще създаде рентабилна и достъпна платформа и ще демонстрира приложимостта на национален подход към устойчивост на киберсигурността. В резултат на това се създава дъщерното дружество Defend Iceland, което да превърне всичко това в реалност. Платформата ще включва функция за автоматизирано картографиране на повърхността на атаката, която разкрива киберсигурността на всяка организация и сканира цифрови активи, за да идентифицира уязвимости в реално време.

„Не мисля, че щяхме да успеем да осигурим гранта сами и ще съм вечно благодарен за нивото на подкрепа и насърчаване, което получихме“, казва Теодор Гисласон, съосновател, главен технологичен директор и ръководител на иновациите в Syndis. В момента той ръководи проекта.

Банките в Исландия одобряват платформата за откриване на грешки. Defend Iceland е осигурила договори с всички тях. От официалното стартиране на проекта през ноември 2023 годишните повтарящи се приходи са се увеличили от нула до 50 000 евро на месец. Defend Iceland наема осем души, като се очаква и по-нататъшен растеж. Фирмата е получила над 100 сигнала за уязвимости,

подадени към програмите за откриване на грешки на клиентите, и е обработила награди за откриване на уязвимости, надхвърлящи 50 000 евро.

Гисласон е изключително горд с фонда за награди. Defend Iceland взема такса за обработка на наградите за откриване на уязвимости, която клиентите плащат, и я влага в своя общ фонд за награди. Този фонд е предназначен за важни фирми, уязвимости с голямо обществено въздействие и неправителствени организации или малки фирми, които иначе не биха могли да си позволят да плащат за откриване на грешки.

Фондът е на обща стойност близо 10 000 евро и расте непрекъснато. Друго окуражаващо развитие е фактът, че етичните хакери са започнали да даряват процент от своите награди на този общ фонд, а в някои случаи дори цялата награда.

По стъпките на Исландия в дигиталните среди

Гисласон предвижда да вземе съществуващия модел и подход и да го развие в пазарно ориентиран продукт, който може да бъде адаптиран навсякъде в Европа. Планът е да се създадат подобни общности в цяла Европа с етични хакери, които се грижат за своята общност и искат по-сигурни цифрови пространства. Той има за цел да направи тази нововъзникваща технология достъпна за всички, особено за малките и средни предприятия, а не само за големите компании, които имат ресурси да стартират свои собствени програми за разкриване на уязвимости и награди за грешки.

„Ако е успешен, се надяваме, че този пример ще бъде приложим не само за Европа, но и ще служи като модел за света на бъдещето за това как можем да демократизираме киберустойчивостта чрез краудсорсинг на откриването на цифрови заплахи чрез силни общности и позитивна култура на сигурност“, заключава Гисласон.

Мрежата в Исландия ще продължи да работи с Defend Iceland и да я подкрепя по време на изпълнението на проекта. Освен това, тя проучва възможности за бъдещо сътрудничество и пазари в Европа.

За повече информация

[Ново видео](#) от Rannís представя ползотворното сътрудничество с Defend Iceland.



Изображение: Defend Iceland



Снимка: Исландия, © Илиана Драганова, БЦП МСП

ЕК одобри странджанския билков чай като защитено наименование за произход ²

Европейската комисия одобри включването на нов продукт в регистъра на схемите за качество на селскостопанските продукти и храни: „Странджански билков чай“ от България като защитено наименование за произход (ЗНП).

Странджанският билков чай се отглежда в планината Странджа в Югоизточна България. Чаят има характерен аромат, съчетаващ мента, липов цвят и нотки на сушени плодове, и има висока антиоксидантна активност. Отглеждането е изцяло ръчно и следва традиционни практики, адаптирани към уникалните варовикови почви в региона, високите нива на слънцегреене и влажния морски бриз.

Това ново наименование се добавя към повече от 3 663 защитени наименования, които вече са включени в [базата данни eAmbrosia](#).

Така уникалният за България чай става част от европейския регистър на защитените селскостопански продукти. Целта е да се защитят наименованията на определени продукти, за да се популяризират техните специфични характеристики, свързани с географския им произход и традиционните умения, използвани при тяхното производство. Благодарение на признаването на географски означения потребителите могат да имат доверие, че дадени продукти са качествени, а производителите – да реализират по-добре продукцията си.



Повече информация можете да намерите на [страницата за политиката за качество](#).

ЕС и Корея задълбочават връзките си с историческо споразумение за цифровата търговия ³

ЕС и Република Корея приключиха преговорите по историческо споразумение за цифровата търговия (СЦТ), с което потвърдиха ангажимента си за силно и надеждно партньорство, отговарящо на предизвикателствата на наблюдаваното днес бързо развитие на цифровите технологии. По време на



Изображение:
policy.trade.ec.europa.eu

² По информация на информация на представителството на Европейската комисия в България, 3 юни 2025

³ По информация на Европейската комисия, IP/25/732

12-ото заседание на Комитета по търговията, създаден със Споразумението за свободна търговия (ССТ) между ЕС и Южна Корея, комисарят за търговията и икономическата сигурност Марош **Шефчович** и корейският министър на търговията Чеонг Ин-кио подчертаха важността на взаимноизгодните правила в областта на данните и цифровите технологии, които все повече проникват във всяка сфера на живота.

Това амбициозно споразумение отразява **ангажимента на ЕС за определяне на правила за цифровата търговия от висок стандарт** при едновременното задълбочаване на връзките между цифровите икономики на ЕС и Корея. В споразумението се предвиждат обвързващи правила, които изграждат доверието на потребителите и осигуряват предвидимост и правна сигурност за предприятията, както и надеждни потоци от данни, като същевременно се премахват неоснователните пречки пред цифровата търговия и се предотвратява появата на нови такива.

Със ССТ се насърчава подход за изграждане на правила в областта на цифровите технологии и данните, **в основата на който са гражданите и техните права**. С това споразумение се гарантира, че ЕС и Корея запазват възможностите за разработване и изпълнение на политиките, необходими за справяне с новите предизвикателства в цифровата икономика.

Разпоредбите обхващат трансграничните потоци от данни, неприкосновеността на личния живот и защитата на личните данни, митата върху предаването по електронен път, електронните договори, услугите за установяване на автентичността и удостоверителните услуги, защитата на изходните кодове, доверието на онлайн потребителите, нежеланите съобщения за директен маркетинг, свободно достъпните правителствени данни и регулаторното сътрудничество в областта на цифровата търговия.

Освен това със споразумението се цели **да се стимулира цифровата търговия с услуги и стоки** чрез увеличаване на **правната сигурност за европейските предприятия в Корея**. В него се признава правната валидност на електронните договори и това, че те подлежат на мерки за правоприлагане, и се насърчава използването на електронни подписи. Това ще даде възможност на европейските предприятия да обслужват по-ефективно своите южнокорейски клиенти директно от Европа. За европейските потребители ще има ползи от подобрените разпоредби и мерки за тяхната защита, насочени към нежеланите съобщения.

ЕС и Република Корея също така се споразумяха да задълбочат своето ССТ от 2010 г., като създадат нов **специализиран комитет по нововъзникващи търговски и икономически въпроси**. Този комитет ще осигури специална платформа за сътрудничество между ЕС и Корея по теми от стратегическо значение, като икономическата сигурност, свръхкапацитета и устойчивостта на веригите за доставки.

Следващи стъпки



Приключването на политическо равнище бележи края на преговорите по Споразумението за цифровата търговия между ЕС и Корея. Сега Комисията и Корея ще продължат съответните си процедури, за да се стигне до официалното подписване и сключване на СЦТ между ЕС и Корея. От страна на ЕС това ще включва правен преглед и превод на всички езици на ЕС, преди предложението да може да бъде изпратено на Съвета и на Европейския парламент.

Контекст

Споразумението за цифровата търговия допълва ССТ между ЕС и Корея от 2010 г., което е в основата на стабилните и все по-широкомасщабни икономически връзки между двамата партньори. От началото на прилагането през 2011 г. на ССТ двустранната търговия нарасна до рекордни равнища, достигайки 132 милиарда евро през 2022 г.

СЦТ допълва и цифровото партньорство между ЕС и Корея. В него се определят високи стандарти за правилата за цифровата търговия в Индийско-Тихоокеанския регион и извън него, отразяващи подхода на ЕС за политиките в областта на цифровите технологии и данните, който поставя на първо място хората и техните права.

Примерите за цифрова търговия са най-разнообразни — от услуги в облак, финансови услуги и цифрово поръчани услуги или продукти до ежедневни действия, като изтегляне на приложение на смартфон, резервиране на пътуване чрез приложение или онлайн закупуване на книга.

Специализираният комитет по нововъзникващи търговски и икономически въпроси ще допринесе допълнително за укрепването на тези връзки. Той ще заседава веднъж годишно и ще докладва за работата си на Комитета по търговията.



Изображение: [Digital Partnerships in Action](#)

За повече информация

Търговски и инвестиционни отношения на ЕС с Корея

Споразумения за цифровата търговия

Повече за цифровата търговия на ЕС

Цифрово партньорство между ЕС и Република Корея

Нова стратегия на ЕС за сигурен, проспериращ и устойчив Черноморски регион ⁴

ЕС предлага нова стратегия за стабилен и сигурен Черноморски регион. Тази стратегия има за цел да стимулира връзките и растежа чрез свързване на Европа с Южен Кавказ, Централна Азия и отвъд нея. Стратегията също така ще



Изображение: © European Union, 2025, CC BY 4.0

⁴ По информация на Европейската комисия, IP/25/1348

засили геополитическата роля на ЕС като надежден участник в Черноморския регион.

ЕС ще изгради по-тясно сътрудничество с Украйна, Република Молдова, Грузия, Турция, Армения и Азербайджан и ще задълбочи регионалното сътрудничество в областта на свързаността. Редица от тези държави са избрали да следват пътя към присъединяване или по-тясно сближаване с ЕС. Стратегията за Черноморския регион предвижда инвестиции в ключови взаимноизгодни партньорства.

Бъдещото сътрудничество с Черноморския регион е структурирано в три стълба:

- Повишаване на сигурността, стабилността и устойчивостта;
- Насърчаване на устойчивия растеж и просперитет;
- Насърчаване на опазването на околната среда, устойчивостта и подготвеността във връзка с изменението на климата, и гражданска защита.

Заедно със своите партньори в региона ЕС ще изпълни три водещи инициативи в рамките на всеки от тези стълбове.

Повече информация за инициативите е налична в [съобщението за медиите](#) и в документа с [въпроси и отговори](#).

Комисията лансира амбициозна стратегия за превръщане на Европа в лидер при стартиращите и разрастващите се предприятия ⁵

На 28 май 2025 Европейската комисия лансира [стратегията на ЕС за стартиращи и разрастващи се предприятия](#) — „Изберете Европа за стартиране и разрастване“. Нейна цел е Европа да се превърне в желано място за стартиране и развитие на глобални технологични предприятия. Стратегията е в хармония с по-широката инициатива „Изберете Европа“, стартирана от председателя **Фон дер Лайен**. При нея ударението беше преди всичко върху [научния компонент](#) за насърчаване на единен европейски подход за привличане и задържане на таланти, което да укрепи конкурентоспособността на Европа.

Стартиращите и разрастващите се предприятия са от съществено значение за бъдещето на Европа. Те стимулират иновациите и устойчивия растеж, създават висококачествени работни места, привличат инвестиции и намаляват



Изображение: © European Union, 2025, CC BY 4.0



Изображение: © European Union, 2025, CC BY 4.0

⁵ По информация на Европейската комисия, IP/25/1350

стратегическите зависимости. Същевременно, въпреки стабилните предпоставки, твърде много предприятия все още трудно успяват да реализират пазарно разработваните от тях идеи или да се развият в рамките на ЕС.

Стратегията предлага отговори на тези предизвикателства като осигурява цялостна подкрепа от старта, през разрастването до узряването и успеха в рамките на ЕС.

В нея се определят основните нужди на стартиращите и разрастващите се предприятия и се предлага набор от действия в пет основни области:

- **Насърчаване на благоприятна за иновациите среда:** Както беше посочено в [стратегията за единния пазар](#), за стартиращите и разрастващите се предприятия не бива да има разпокъсаност, нужно е да се облекчи административната тежест и правилата трябва да са по-прости и по-благоприятни в целия единен пазар. Комисията ще предложи **европейски т.нар. „28-и режим“** за опростяване на правилата и намаляване на разходите в случай на неуспех чрез мерки за някои особено важни аспекти в области като несъстоятелността, трудовото и данъчното право. **Европейският бизнес портфейл** ще осигури възможност за безпроблемни цифрови взаимодействия с публичните администрации в целия Съюз чрез единна цифрова самоличност за всички икономически оператори. Предстоящият **Европейски законодателен акт за иновациите** ще осигури по-нататъшна подкрепа за иновациите чрез популяризиране на регулаторните лаборатории.
- **Стимули за по-добро финансиране:** Стартиращите и разрастващите се предприятия имат нужда от по-голям и по-интегриран пазар на рисков капитал в ЕС и по-голямо участие на европейските институционални инвеститори. Инициативата **„Съюз на спестяванията и инвестициите“** ще играе основна роля за отключването на повече възможности за финансиране и инвестиции в ЕС. Стратегията допълва тази инициатива като цели разширяване и опростяване на **Европейския съвет по иновациите**, разработването на **фонд за разрастването в Европа**, който да спомогне за преодоляването на недостига на финансиране на разрастващите се дружества в областта на наукоемките технологии, както и на **доброволен Европейски пакт за инвестиции в иновации** за мобилизиране на големи институционални инвеститори да инвестират във фондове на ЕС, фондове за рисков капитал и разрастващи се предприятия, които не са регистрирани на фондовата борса.
- **Подкрепа за навлизане на пазара и разрастване:** Стартиращите и разрастващите се предприятия се нуждаят от съкращаване на сроковете между етапа на разработване и пазарната реализация. Със



Изображение: © European Union, 2025, CC BY 4.0

стратегията се въвежда инициативата „От лабораторията до еднорога“, която включва европейските центрове за стартиращи и разрастващи се предприятия, за да се подпомогне свързването на университетските екосистеми в целия ЕС. Налице е и подробен план по отношение на лицензирането, поделянето на авторските и лицензионните възнаграждения и приходите, както и дяловото участие за академичните институции и техните изобретатели при търговската реализация на интелектуалната собственост (ИС) и създаването на спин-оф предприятия, заедно с насоки относно правилата за държавната помощ, които се отнасят до интелектуалната собственост.

- **Привличане и задържане на най-добрите таланти:** За да запазят и привлекат най-добрите таланти, стартиращите и разрастващите се предприятия се нуждаят от по-добър достъп до висококвалифицирани кадри. Със стратегията се въвежда инициативата „Син килим“, чието специално ударение е върху образованието по предприемачество, данъчните аспекти на опциите върху акции на наетите лица и трансграничната заетост. Комисията също така ще популяризира Директивата за синята карта и ще насърчи държавите членки да въведат ускорени схеми за неевропейските учредители на дружества.
- **Улесняване на достъпа до инфраструктура, мрежи и услуги:** Стартиращите и разрастващите се предприятия се нуждаят от по-бърза пазарна реализация. В стратегията се предлага опростяване и хармонизиране на различните договорни условия и условия за достъп до технологични и научноизследователски инфраструктури за стартиращите и разрастващите се предприятия посредством Харта за достъп за промишлените потребители.



Изображение: © European Union, 2025, CC BY 4.0

За повече информация

Стратегия на ЕС за стартиращи и разрастващи се предприятия
Работен документ на службите на Комисията
Въпроси и отговори
Информационен документ

Отключване на енергийния потенциал на МСП: Малките предприятия в Европа са изправени пред предизвикателство на зелената трансформация — и тук се появяват нови решения



В цяла Европа хиляди малки и средни предприятия вече се възползват от моделите за „обслужване на едно гише“, които правят техния зелен преход по-лесен, но много региони едва сега започват да отключват потенциала си. Само в Горна Австрия, Словения и Южна Швеция над 4000 малки и средни предприятия вече са получили практическа консултантска подкрепа, постигайки икономии на енергия до 15%, а нови пилотни проекти продължават да се развиват в целия Дунавски регион и извън него.

Миналата седмица над 50 участници от цяла Европа се събраха за международната онлайн конференция „Отключване на енергийния потенциал на МСП“, проведена в рамките на проект SMEnergy по програмата Interreg Danube Region. Целта: да се проучи как мащабируемите модели на обслужване на едно гише (ОЕГ) могат да предложат на МСП ясната и координирана подкрепа, която често им липсва, когато се ориентират в сложния свят на енергийния преход.

„Всичко на едно място“: От концепция до практическа реалност

В цяла Европа множество модели на ОЕГ вече показват какво работи и какво не. На конференцията лекторите споделиха редица подходи от националния си контекст:

- **Теа Поточник** (Местна енергийна агенция - Сподне Подравье) представи транснационалната работа по проект SMEnergy за пилотиране на нови обслужващи центрове за ОЕГ, които помагат на МСП да получат достъп до експертни насоки, доставчици и финансиране за възобновяеми енергийни източници.
- **Лена Екерберг** (Енергийна агенция на Южна Швеция) представи как шведските региони комбинират обучение за МСП, целеви секторни мрежи и местни партньорства, за да постигнат измерими икономии на енергия, като същевременно повишават конкурентоспособността.
- **Джон Флин** (Ирландска служба за устойчива енергия) обясни как силно структурираният подход на ОЕГ в Ирландия предлага на МСП опростен и предвидим път през сложния лабиринт от технически стандарти, безвъзмездни средства и доставчици на услуги.
- **Кристиане Егер** (ОО *Energiesparverband*, Австрия) сподели дългогодишната система за ОЕГ в Горна Австрия, където експертните консултации, фирмените мрежи, обучението и инвестиционните стимули работят заедно, за да помогнат на МСП във всеки етап от енергийния им преход.



- **Райко Лебан и Милан Клеменц** (Словения) представиха информация за нововъзникващите структури на ОЕГ в Словения, изградени около местни енергийни агенции и бързо разрастваща се консултантска мрежа, предлагаща практическа подкрепа на МСП.

Кръгла маса: разширяване, премахване на бариерите

Един от акцентите на конференцията бе динамичната експертна кръгла маса, където Борбала Тот (REKK) ръководи международния панел с Илона Сечи (MEHI), Диана Босфи (FEDARENE) и Дияна Герджикова (Пловдивска търговско-промишлена палата) чрез откровена дискусия за това как страните и регионите, които все още са в ранните етапи на развитие на ОЕГ, могат да предприемат смислени, практически стъпки напред.

Дискусията на кръглата маса се фокусира върху:

- Кой са най-големите пречки, които все още възпрепятстват МСП да се включат пълноценно в зеления преход?
- Как могат да се адаптират моделите на ОЕГ към голямото разнообразие от местни контексти в различните части на Европа?
- Какви поуки от успешните пилотни проекти могат да помогнат за развитието на услугите за ОЕГ не само за начинаещите такива?

От какво се нуждаят МСП

Конференцията отрази и разнообразните и изключително практични опасения, повдигнати от МСП, включително:

- Кой може да им помогне да се ориентират в разпоредбите и техническите изисквания?
- Как могат да получат достъп до знания, възможности и надеждни доставчици?
- Къде могат да намерят персонализирани съвети, които са подходящи за техния сектор и размер?

Все по-очевидно става, че ОЕГ моделите могат да играят критична роля, именно защото интегрират на едно място множество форми на експертиза, координация и изграждане на доверие.

Изграждане на зелената икономика на МСП в Европа

Проект Interreg Danube SMEnergy е част от нарастващо европейско движение, което признава, че малките и средни предприятия са движещата сила на зеленото индустриално бъдеще на Европа и че за това те се нуждаят от прости, надеждни и достъпни начини да го направят. Динамичният обмен, богатият експертен опит и силното участие на конференцията показват, че в цяла Европа тази промяна вече е в ход, но предстои много работа за нейното развитие.

SMEnergy

Interreg
Danube Region



Co-funded by
the European Union

За проект SMEnergy

Проект SMEnergy, финансиран от програмата Interreg Дунавски регион, обединява 18 партньора от 8 държави, за да разработят и тестват практически модели за обслужване на едно гише, които помагат на МСП да имат достъп до решения за възобновяема енергия и подкрепят тяхната устойчива трансформация.



За повече информация:

<https://interreg-danube.eu/projects/smenergy>

<https://formacio.hu/unlocking-sme-energy-potential/>

Отново е отворена възможността за кандидатстване за ваучъри за патенти и сортове растения пред Фонда за малки и средни предприятия ⁶



Грантовата схема има за цел да подпомогне базираните в ЕС малки и средни предприятия да защитят своята интелектуална собственост.

Изображение: Бюлетин с новини на Клъстер ВЕИ

От началото на своята дейност, фондът играе важна роля в подкрепата на малките и средно предприятия в Европа да защитят своята интелектуална собственост, а съответно – и в насърчаването на иновациите. Стартирала като пилотна инициатива през 2021 г., програмата към фонда е подкрепила повече от 80 000 малки и средни предприятия през последните 4 години.

Програмата на фонда за 2025 г. беше отворена на 3 февруари и бяха приети впечатляващ брой кандидатури. И докато фондът приемаше без прекъсване кандидатури за ваучъри за услугата IP Scan и за регистрация на търговски марки и промишлени дизайни, то ваучъри 3 (за патенти) и 4 (за растителни сортове) се изчерпаха в рамките на 8 дни от началото на програмата.

Кандидатстването за ваучъри 3 и 4 съответно беше отворено отново на 2 юни 2025 г. По този начин се предоставя нова възможност за достъп на малките и средни предприятия до необходимото им финансиране и подкрепа на техните стратегии за интелектуална собственост.

⁶ По информация на бюлетин с новини от Клъстер ВЕИ, 18 юни 2025

За повече актуална информация за фонда, [вижте тук](#).

Възможности за B2B срещи, обучения и финансиране: събития, организирани от Enterprise Europe Network

B2B Torino Fashion Match 2025: 1-3.07.2025 - Торино, Италия

Enterprise Europe Network – Русе Ви кани на B2B Torino Fashion Match 2025! Unioncamere Piemonte (Регионалният съюз на търговските камари на регион Пиемонт), в сътрудничество с търговската камара на Торино, като партньори на Enterprise Europe Network, организира новото издание на [B2B Torino Fashion Match 2025!](#)

B2B събитието е чудесна възможност, ако сте решили да разширите бизнеса си, да освободите място за нови възможности или търсите нови международни контакти, с които да установите сътрудничество.

Международното събитие за двустранни срещи, което е бесплатно и е насочено към веригата на доставки в **сектор текстил/мода и спорт**, ще се проведе на 1, 2 и 3 юли 2025, заедно с 10-то издание на Седмицата на модата в Торино - престижно международно модно шоу, което ще събере текстилни фирми и иновативни марки от цял свят, със силен акцент върху устойчивостта и цялата текстилна система.

Инициативата има за цел да подчертае пазарни ниши, глобални културни традиции, малки и средни производствени предприятия, дизайнери и нововъзникващи марки, като същевременно признае основните марки, които са оформили историята на модата.

B2B събитието е **безплатно** и ще се проведе **само на място в Торино, Италия**. За повече информация и регистрация, моля посетете сайта на събитието: [B2B Torino Fashion Match 2025](#)



В подкрепа на бизнеса



Mirabilia Workshop Gard 2025 B2B: 25-26.11.2025 - Ним, Франция

Enterprise Europe Network - Русе Ви кани на Международното събитие за търсене на партньори **Mirabilia Workshop Gard 2025**, което ще се проведе на 25 и 26 ноември 2025 в гр. Ним, Франция.

B2B събитието е част от **мрежата Mirabilia**, която свързва търговски камари от региони, в които се намират обекти на **световното културно наследство на ЮНЕСКО**. Целта ѝ е да насърчава устойчивия туризъм и да популяризира управлението и културната стойност на обектите на наследството в цяла Европа.



Тазгодишното издание, което се провежда в регион Окситания, ще се фокусира върху **бавния туризъм, природата и културно-историческото наследство**. Събитието ще събере **50 избрани европейски купувачи и около 100 френски продавачи** от мрежата Mirabilia за два дни на предварително планирани B2B срещи.

В допълнение към сесиите за намиране на партньори, участващите купувачи ще бъдат поканени да участват в един от трите образователни турове, за да открият римското наследство и пейзажите на Ним и околността.

Регистрацията на купувачи вече е отворена. Участниците ще бъдат избрани до края на юли 2025 въз основа на техния профил и релевантност към темите на събитието.

Търсят се: туристически агенции, туроператори, автобусни оператори и дизайнери на туристически продукти, заинтересовани от откриването на нови дестинации.

Регистрацията е **безплатна**.

Enterprise Europe Network - Русе подпомага регистрацията и провеждането на срещите на своите клиенти безплатно!

За повече информация и регистрация, моля посетете сайта на събитието:
[Workshop Mirabilia Gard 2025](https://www.mirabilia-gard.com/en)





Enterprise Europe Network Русе

БЦП МСП - Русе

Адрес: 7000 Русе

ул. "Г. С. Раковски" 4

Тел.: +359 82 821 472

e-mail: een@bscsme.eu

<https://bscsme.eu/>

Neither the European Commission nor any person acting on behalf of the European Commission is responsible for the use which might be made of the information contained herein. The views in this publication are those of the author and do not necessarily reflect the policies of the European Commission.